

Het delen van data en transacties wordt makkelijker

Kansen voor data- en transactieplatforms in het energiesysteem en de energiemarkt en hoe we hierop versnellen als netbeheerder.

Digitalisering is essentieel voor de verdere verduurzaming van het energiesysteem

In 2050 moet Nederland energieneutraal zijn. De energietransitie vraagt een enorme inspanning in het vervangen en uitbouwen van het bestaande elektriciteitsnet. Dit leidt de komende jaren opnieuw tot een verdubbeling van de werkzaamheden. We merken dat we door alleen maar harder te werken onze doelen niet gaan halen. Dat betekent dat we in een nieuwe fase terechtkomen. Deze fase vraagt om maximale focus op de uitvoering. Wij zetten daarbij vol in op digitalisering.

Digitalisering is van cruciaal belang voor het succes van de energietransitie. Een digitaal energiesysteem is beter aanpasbaar en bestuurbaar. Een digitale energiemarkt lost netproblemen sneller op en versterkt de economische activiteit. Een digitaal werkende netbeheerder is productiever en werkt beter samen met de omgeving.

Een belangrijk speerpunt uit de strategie Digitalisering Alliander 2024-2030 is het makkelijker maken van het delen van data en transacties.



Digitaal speerpunt: Het delen van data en transacties wordt makkelijker

Alliander maakt toegang tot en het delen van data gemakkelijker voor consumenten, bedrijven en overheden. Dit biedt mogelijkheden voor nieuwe diensten, zoals dynamische capaciteitstarieven.

Digitale platforms voor data en transacties faciliteren het energiesysteem

Sinds de liberalisering van de energiemarkt, die rond 2000 startte, drijft de energiesector op digitale gegevensuitwisseling en transacties tussen marktpartijen. Voorbeelden daarvan zijn het Centraal Aansluitingenregister (C-AR), waarin alle aansluitingen en contracten zijn geregistreerd, centrale verwerking van meetdata (C-ARM) en het

We zetten platforms in voor:



Delen van meetdata

Het delen van meetdata waarmee we zorgen voor het eerlijk afrekenen van energie tussen klanten en leveranciers.



Registreren van opwekinstallaties

Eén register waarmee we het aanmelden voor het leveren van energie door klanten vereenvoudigen en zicht houden op de netbelasting.



Aanvragen van aansluitingen door klanten

De coördinatie van klantaanvragen: Met één ingang en procesgang voor nutsaansluitingen verhogen we het klantgemak.



CERES-register van opwekinstallaties, onder de naam energieleveren.nl.

Data en transacties slim delen en verdelen

Data kunnen we succesvol direct via onze assets delen. De fysieke P1-poort van de slimme meter is een gestandaardiseerde en low-cost meetdata-interface die particulieren en bedrijven gebruiken voor dynamische tarieven en energimanagement. Daarvoor zijn meerdere P1-devices en -applicaties beschikbaar.

Met het platform [Mijnaansluiting.nl](https://mijnaansluiting.nl) vergemakkelijken we het aanvragen van energie-, telecom-, riool- en wateraansluitingen voor klanten. Daarna worden de onderliggende orders via het platform onder de verschillende aannemers verdeeld. De regionale netbeheerders realiseren deze platforms en standaarden in verschillende gezamenlijke organisatievormen, zoals Netbeheer Nederland, de stichting Mijn Aansluiting en EDSN B.V.

Meer kansen met digitale platforms

Voor de strategische pijler 'Data delen en ontwikkelen van nieuwe marktdiensten' uit de corporate strategie van Alliander ontwikkelen we business diensten voor de energiemarkt en het ecosysteem als product-marktcombinaties. Data worden als informatieproduct aangeboden. We bieden diensten aan in de vorm van veilige digitale transacties. Daarvoor richten we digitale platforms in, waarmee we onze bedrijfsdata ontsluiten en verrijkt aanbieden aan het ecosysteem. Dat doen we door apps voor eindgebruikers aan te bieden en API's voor geautomatiseerde koppelingen. Daarmee maken we nieuwe diensten mogelijk, zoals:

- De Wachtrij-Status van klanten voor netverzwaring en geografisch inzicht in (geplande) netcapaciteit, zodat zowel individuele klanten als overheden hun planning daarop kunnen baseren.
- Real Time inzicht in beschikbare en vrije netcapaciteit voor klanten om daarmee de congestieproblematiek aan te pakken.

- Plannen en uitvoeren van peer-to-peer transacties voor klanten met een groepscontract.

De afspraken voor dit soort diensten worden nu nog gemaakt als sectorafspraken. In de toekomst gebeurt dit vanuit het Marktfaciliteringsforum (MFF) en het Beheerder Afspraken Stelsel (BAS).

Privacy en Security

De data-uitwisseling en transacties zijn gebonden aan kaders voor privacy en security. Daarin staat het belang van de rechthebbende altijd centraal en worden risico's op frauduleus handelen beperkt. Dit geldt voor alle ontwikkelingen op transactie- en dataplatforms. Naast uitgebreide en up-to-date security maatregelen besteden we ook altijd aandacht aan AVG-compliance, gedegen en onderbouwde autorisatiemodellen, Identity- en Access-management en het borgen van data-integriteit met digitale handtekeningen.



Versnellen op meerdere manieren

De energietransitie en onze strategische ambitie op het delen van data vereisen dat we versnellen. Om dit te realiseren richten we ons de komende jaren op de volgende zaken:

- Top down Strategisch Product Management helpt Alliander te focussen op de gevraagde platformfuncties. Dit realiseren we door de gewenste business platforms met onze digitale platforms uit te lijnen. De digitale platforms vormen daarbij het (vernieuwde) fundament. Maar ook binnen het hele digitaliseringsportfolio kanaliseren we relevante individuele initiatieven, signaleren we kansen en stellen we verhoogde eisen aan openheid en publicatie van data en transacties.
- We zien kansen om de actieve betrokkenheid van burgers en bedrijven bij keuzes en ontwikkelingen in de energietransitie te vergroten. Digitalisering kan hun behoeftes op slimme manieren invullen en handelingsperspectief bieden om direct of indirect aan het energiesysteem mee te doen. Door samen met de markt schaalbare productieplatforms te bouwen en door interne en externe data te combineren, kunnen we waardevolle inzichten leveren aan regionale en lokale partijen. Hiermee kunnen we helpen om netgunstige investeringskeuzes te maken en ondersteunen bij scenario- en netplanning.
- Om de gewenste platformdiensten te kunnen leveren is een up-to-date digitaliseringslandschap nodig. Daarvoor investeert Alliander fors in de basis van nieuwe digitale platforms en life cycle management van bestaande platforms, waaronder een nieuw dataplatform, Enterprise Resource Planningplatform, Identity & Access Management en Enterprise Asset Management platform. Deze platforms zijn altijd cloud-gebaseerd, wat interoperabiliteit en schaalbaarheid borgt. Platforms as a Service (PaaS) zijn de belangrijkste en algemeen beschikbare technologische basis voor ontsluiting. Passende Software as a Service (SaaS) voor business platforms is nog niet in zicht voor de ambities van de energiesector. Voor (i)OT zijn edge computing en nieuwe en eigen mobiele netwerken de enablers voor diensten op netcomponent niveau.
- We ontsluiten, voor zover de applicaties het niet al bieden, onze interne, off the shelf, digitale transactie- en data-platforms met behulp van PaaS. Dit gebeurt vanuit een integrale technologische aanpak, afgestemd met, en waar het kan gezamenlijk, in de sector. We zetten functionele kaders en technologische standaards neer met prioriteit voor sector breed Identity en Access Management. We zorgen daarbij voor een volwassen data architectuur.

Samen groeien naar een digitale en duurzame toekomst

De energietransitie en de strategische doelstellingen van Alliander vragen om een scala aan (nieuwe) transactie- en datadiensten. Om deze te bieden, focussen we op het vereenvoudigen van de toegang tot en het delen van tijdige, relevante transacties en data voor consumenten, bedrijven en overheden. Dat doen we samen met de energiesector en alle andere stakeholders in het energiesysteem.

Strategie Digitalisering Alliander 2024-2030

Meer weten over de Strategie Digitalisering Alliander 2024-2030? Scan de QR-code.

